

HOY COMIENZA UNA OFERTA PROMOCIONAL DE DOS MESES

## Caja Madrid Bolsa lanza un portal online para operar como un bróker

A diferencia de otros competidores, este servicio permite el acceso directo a través de la web de la entidad, sin necesidad de descargar ninguna aplicación en el ordenador.

RAQUEL LÁZARUS

Caja Madrid Bolsa lanza hoy un portal que permite operar en renta variable como un bróker profesional, es decir, sin intermediarios y con las prestaciones de información más completas. La sociedad de valores lleva tres años trabajando en el proyecto y lleva invertidos 75 millones de euros, el sesenta por ciento de su presupuesto informático. A diferencia de otros competidores, como los brokers online (Renta 4.com, estubroker, etc.), el usuario puede acceder a este servicio desde la página web (cajamadridbolsa.es), sin necesidad de descargarse ninguna aplicación informática. La gran ventaja es que puede utilizarse el servicio desde cualquier ordenador.

### Ha invertido 7,5 millones de euros en los tres últimos años en el desarrollo del proyecto

De los 25.000 clientes que tiene la sociedad de valores, el portal va dirigido a aquellos que invierten habitualmente en bolsa y realizan un mínimo de entre 7 y 25 operaciones al año. La entidad se ha marcado como objetivo tener 10.000 clientes en 2004. En una segunda fase, el portal se potenciará con servicios especiales para clientes institucionales, como gestoras y compañías de seguros.

La firma concibe este servicio como un canal más. "No lo consideramos un negocio, sino un canal complementario", explica Juan Antonio Fernández, director general de Caja Madrid Bolsa.

No competiremos en precio. Aunque no quiere competir en precio con el resto del sector, que incluye también a los



Miguel Blesa, presidente de Caja Madrid.

bancos electrónicos eBankinter o Patagon, la firma lanza el bróker online con una promoción de dos meses, de la que se podrán beneficiar todos los clientes de Caja Madrid Bolsa y los nuevos (el alta es gratuita).

La promoción da acceso a todos los servicios del portal, incluidos los más sofisticados que sólo tienen los paquetes más completos, como *Trader Matrix*: se trata de una pantalla de información de mercados integrada en el portal, con refresco automático de cotizaciones (tecnología

push) y personalizable. Permite utilizar gratis el analizador de warrants (éste es más atractivo en precio en función del vencimiento elegido por el usuario) y gráficos interactivos, que facilitan datos de los últimos cinco años y la posibilidad de elaborar charts. Ofrece también información sobre el saldo de la cuenta del cliente.

El portal, desarrollado por Indra, da noticias y precios de Reuters, análisis técnico de Technul, datos y herramientas de Standard & Poor's y análisis «últimos infor-

mes y una completa ficha de cada valor con todos los ratios» de Caja Madrid Bolsa (cubre mil valores europeos gracias a su pertenencia a la red European Securities Network).

Si al pasar los dos meses de la promoción el cliente no indica otra cosa, seguirá como usuario con el paquete básico, orientado para un inversor habitual pero no activo (ver cuadro adjunto). Permite comprar y vender acciones directamente, datos en tiempo real (si se refresca la ventana de información) y los últimos informes de análisis. La comisión de mantenimiento es de 6 euros al mes (se resta a partir de dos operaciones/mes) y el gasto de corretaje un 0,25% sobre el importe efectivo, con un mínimo

### Permite comprar acciones de veinte mercados de Europa y EEUU, warrants y fondos de inversión

de 6 euros. Para clientes más activos, hay otros tres servicios, cada uno de ellos más avanzado, hasta llegar al paquete profesional, pensado para los que hacen al menos 5 operaciones al día. Incluye el acceso a *Trader Matrix*, a la herramienta de gráficos y a la de warrants. Los precios son más competitivos, con un gasto de corretaje del 0,25% sobre el efectivo.

Según Caja Madrid Bolsa, sus precios están en la banda alta de los que ofrecen firmas de valores que operan por Internet, como Renta 4 o estubroker. A través de este portal se pueden comprar acciones de veinte mercados de Europa y EEUU, warrants y fondos. En terms de un mes incorporará operativa intradía. Antes del verano, futuros, y después, opciones.

### Cuatro servicios distintos para cada perfil

- **Paquete básico:** compraventa de acciones, tiempo real en mercados nacionales (refrescando la pantalla), gasto de corretaje del 0,25% sobre efectivo (mínimo de 6 euros). Comisión de mantenimiento de 6 euros/mes, que se elimina a partir de 2 operaciones/mes.
- **Paquete Trader Matrix:** compraventa de acciones, tiempo real en mercados nacionales automático, *Trader Matrix* (60 euros/mes de gasto de mantenimiento), 0,2% sobre efectivo. Mínimo 3 euros.
- **Paquete Warrants Profesional:** compraventa de acciones, tiempo real automático, *Trader Matrix*, analizador de warrants (70 euros/mes de mantenimiento), 0,2% sobre efectivo de gasto de corretaje. Mínimo de 3 euros.
- **Paquete Profesional:** compraventa de acciones, tiempo real automático, *Trader Matrix*, herramienta de gráficos (mantenimiento 90 euros/mes), analizador de warrants gratis, 0,15% de corretaje sobre efectivo. Mínimo de 3 euros.

ALBERTO VERME, NUEVO RESPONSABLE MUNDIAL

## Citigroup potencia su banca de inversión

EXPANSIÓN

Citigroup, la mayor compañía financiera del mundo, ha nombrado a Alberto Verme, de 46 años, director de su división mundial de banca de inversión. Esta designación se inscribe en el proceso de renovación puesto en marcha por Charles Prince, máximo responsable de la entidad, para revitalizar la activi-

dad de banca de inversión del grupo una vez que Goldman Sachs desplazara a Citigroup de su liderazgo en la recaudación de comisiones por asesoramiento y suscripción de acciones y de bonos en 2003.

Para ello, el grupo ha realizado otros dos nombramientos dentro de su banca corporativa y de inversiones.

Alan MacDonald pasará a ocupar el cargo de Director de Operaciones de Global Banking y Michael Corbat será el nuevo director del Global Relationship Bank. Los nuevos cargos dependerán de forma directa de Michael Klein, máximo dirigente de la unidad Global Banking de Citigroup. El propio Klein manifestó: "Estos nom-

bramientos subrayan el compromiso [del banco] de compatibilizar con precisión nuestras inigualables capacidades con las necesidades de nuestros clientes".

Estos relevos son los primeros realizados por Prince desde que sustituyó a Sanford Weill como consejero delegado el pasado 1 de octubre.

NOMBRAMIENTOS EN EL ÁREA

## CSFB se reorganiza para aprovechar el tirón de las fusiones

LINA SANGOL/PL/Reuters

Credit Suisse First Boston (CSFB) está acometiendo una profunda reestructuración de su división de fusiones y adquisiciones global en un intento de mejorar su posición en los rankings mundiales de banca de inversión.

La división ha nombrado a Marc Granetz, su famoso responsable de medios de comunicación y telecomunicaciones, como el nuevo director de fusiones y adquisiciones a nivel global. Don Melzer y George Boutros, los anteriores responsables del área, se dedicarán al desarrollo de las relaciones con clientes.

El mes pasado, John Mack, consejero delegado de CSFB, anunció que el banco pretende llegar a estar entre los cinco primeros asesores en fusiones y adquisiciones. El año pasado ocupó el séptimo puesto según Dealogic. La firma proveedora de datos financieros.

Sin embargo, en términos de ingresos, se situó en segundo lugar -precedido por Goldman Sachs-, con 745 millones de dólares procedentes de las comisiones de asesoría en fusiones y adquisiciones, deuda y renta variable. Bajo el liderazgo de Melzer y Boutros, la actividad de fusiones y adquisiciones creció considerablemente, pero el banco no ha participado este año



John Mack, consejero delegado de CSFB.

en las grandes operaciones que han tenido lugar en el mundo.

Boutros se incorporó al banco a la vez que Frank Quattrore, el analista estrella de tecnología de CSFB durante un tiempo que ahora está a la espera de volver a ser juzgado por su actuación en diversas OPA's dirigidas por el banco.

Vicepresidencia

Boutros será nombrado vicepresidente del banco de inversión y seguirá siendo corresponsable del grupo tecnológico global, junto a Bill Brady.

La remodelación de CSFB llega en un momento de recuperación de la actividad de fusiones y adquisiciones tras varios años de sequía. El banco ha recortado costes fuertemente tras reducir su plantilla en 9.300 empleados.

COMO DIRECTOR GENERAL

## Mariano Gacimartín ficha por Inter-Factor

EXPANSIÓN

La compañía de factoring Inter-Factor Europa, filial española del grupo francés Eurofactor, ha fichado a Mariano Gacimartín como director general, tras abandonar la entidad Francisco Abell, que fue consejero delegado desde 1999, por razones personales.

Gacimartín, segoviano de 51 años, ha desempeñado la mayor parte de su carrera en el sector financiero, con excepción de los últimos tres años, en los que ha sido consejero director general de un grupo de empresas relacionadas con el sector vinícola, turístico e inmobiliario, que incluye la bodega Marqués de Vila.

Tras trabajar en Banco

Urquijo y Benizón, Gacimartín se incorporó a NatWest España en 1988 como director regional. En 1993 fue nombrado director general comercial y dos años después, consejero. Tras la compra de NatWest por Banco Sabadell y de su transformación en Solbank, continuó ejerciendo como director general hasta 1999 y como consejero hasta junio de 2000.

Eurofactor, filial de la aseguradora francoalemana Euler Hermes y del banco francés Crédit Lyonnais, es la primera red integrada de factoring de Europa. Inter-Factor Europa inició su actividad en España en 1990 y en 2003 facturó 6,07 millones de euros.